

OFFRE DE STAGE DE CESURE OU D'ALTERNANCE

CHARGE(E) DE DEVELOPPEMENT & FUNDRAISING

PRESENTATION DE FERMES D'AVENIR ET DE BLUE BEES

Fermes d'Avenir est une association du Groupe SOS, créée en 2013, dont la mission est d'accélérer la transition agricole en France, en faisant pousser des fermes agroécologiques sur tout le territoire.

Fermes d'Avenir porte la vision de fermes triplement performantes, c'est à dire des fermes qui permettent de nourrir la population avec des aliments sains et qualitatifs, en préservant le capital naturel planétaire et en garantissant une activité viable, vivable et résiliente pour les agriculteurs.

Pour ce faire, son équipe propose différents leviers d'actions :

- **S'outiller** : pour découvrir les modèles de fermes agroécologiques triplement performantes du réseau des Fermes d'Avenir
- **Se former** : à la théorie et la pratique pour confirmer son intérêt dans un projet d'installation agricole ou d'autonomie alimentaire, et en acquérir les clefs de réussite
- **Se faire accompagner** : pour accélérer le développement d'un projet de ferme public ou privé, de transition de territoire ou de filière
- **Se financer** : grâce à Blue Bees, la plateforme de financement participatif dédiée à l'agroécologie et l'alimentation durable

Le Groupe SOS est un groupe associatif, leader de l'entrepreneuriat social en Europe, et un acteur majeur de l'économie sociale et solidaire. Il regroupe 650 associations, entreprises sociales, établissements et services, qui combattent, agissent et innovent au profit des personnes en situation de vulnérabilité, des générations futures et des territoires. Non-lucratif, sans actionnaire, le Groupe SOS et ses 22.000 personnes employées agissent en France et dans plus de 40 pays dans le monde.

PRESENTATION DU POSTE

Missions du poste

Sous la direction de la Directrice du Développement, vous serez en charge des missions suivantes :

- Réalisation de plaquettes pour présenter nos différents programmes à financer
- Prospection auprès de potentiels partenaires (mécènes, fondations) et clients (collectivités, entreprises) via plusieurs canaux (emails, téléphone, réseaux sociaux)
- Soutien à la réponse d'appels à projets
- Participation à des RDVs commerciaux
- Soutien à la rédaction de propositions commerciales et au suivi du PIPE

- Soutien à l'entretien des comptes existants et relances de suivi de projets
- Centralisation des leads dans notre CRM
- Participation ponctuelle à des événements de networking ou de stands événementiels liés à l'agroécologie ou la transition écologique
- Participation à la définition et mise en place de notre stratégie de fundraising

Vous serez amené(e) à travailler avec les Responsables des autres pôles de Fermes d'Avenir, mais également avec les autres associations du pôle « Alimentation » du secteur Transition Ecologique du GROUPE SOS.

Profil recherché

- Etudiant(e) en dernière année d'Ecole de Commerce ou Diplôme Universitaire/IUT en lien avec les métiers commerciaux (ou fort intérêt pour le commercial et la levée de fonds dans le monde associatif)
- Rigueur et organisation
- Bon relationnel, et à l'aise dans la prise de parole, les présentations et la prospection
- Intérêt fort dans l'agroécologie et la transition écologique au sens large

Conditions du poste

Prise de poste : Dès que possible, ou à partir de Septembre 2024

Type de contrat : Stage de 6 mois minimum, ou Alternance d'un an

Localisation du poste : Locaux au cœur de Paris, partagés avec le secteur Transition Ecologique du Groupe SOS.

Télétravail : Télétravail possible ponctuellement

Salaire : Selon les barèmes en vigueur + Tickets Restaurants + 50% Pass Navigo selon la localisation

Pour postuler : Envoyer CV et lettre de motivation par email à marion.enzer@fermesdavenir.org